



# AUST

FRANCHISE

---

Das italienische  
Mode-Franchise  
für Deine Stadt



# Deine Traumboutique mit AUST Franchise

---

Als Boutiqueinhaberin bist Du selbstständige Unternehmerin und steuerst Deinen Betriebsablauf eigenständig - Dein Engagement, Deine Zeit und Deine Leidenschaft fließen zu 100 % in Deinen Erfolg!

Du hast viele Freiheiten bei der Gestaltung Deiner Boutique und kannst deiner Kreativität freien Lauf lassen. Auch Dein Team stellst du selbst zusammen und arbeitest mit den Menschen, die Dich glücklich machen und das Beste - alles nach Deinem eigenen Zeitplan.

Als Gastgeberin in Deiner Boutique vor Ort heißt Du Deine Kundinnen herzlich Willkommen in Deiner Boutique, lädst auf einen Cappuccino oder Prosecco ein und führst durch die aktuelle Kollektion. Unsere Mission – Gemeinsam kleine & große AUSTzeiten für den Genuss des Lebens schaffen – steht dabei immer im Vordergrund.

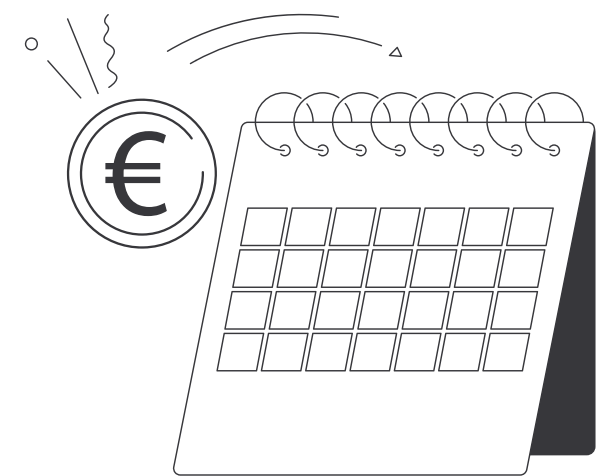
---





# Die Investitions- kosten

Die Gründungskosten umfassen einmalige Kosten, welche vor der Eröffnung Deiner Boutique anfallen und liegen ca. bei 10.000 – 15.000 EUR. Dazu gehören zum Beispiel:



Reservierungsgebühr  
(795€)



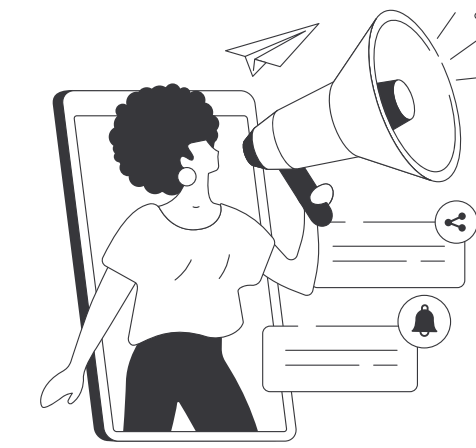
Ladenbau &  
Ladeneinrichtung



Mietkaution



Maklercourtage



Eröffnungsmarketing



AU



mehr als

850.000

Kundinnen

besuchen unsere Boutiquen jährlich





Unser Herz schlägt für Mode – Deins auch?



400.000€

durchschnittlicher  
jährlicher Umsatz  
mit einer  
AUST-Boutique













160€

beträgt der  
durchschnittliche  
Einkaufswert  
pro Kunde









# In 90 Tagen zu Deiner Traumboutique

---

1. Standort reservieren
  2. Passende Immobilie finden
  3. Ladenbau begleiten
  4. Schulungen in der Systemzentrale und in Boutiquen absolvieren
  5. Laden einrichten
  6. Eröffnung planen
- 







mehr als

5.500 Outfits

im Monat werden verkauft



# Deine Vorteile einer Partnerschaft

- ✓ keine Warenfinanzierung – Dein riesiger Liquiditätsvorteil!
- ✓ keine Vororder – das spart Zeit, Reisekosten und schenkt Dir Flexibilität und senkt Dein Risiko
- ✓ WIR übernehmen das komplette Waren- und Abschriftenrisiko
- ✓ DU bekommst jede Woche eine kleine Kollektion direkt in Deine Casa geliefert – 50 Wochen im Jahr und das ganz ohne Logistikkosten!
- ✓ Lasse Deiner Kreativität freien Lauf – in Deiner eigenen Boutique gestaltest Du nach Deinen Vorstellungen, baust Dein eigenes Team auf und entwickelst es weiter
- ✓ Faire Beteiligung an den Online-Umsätzen in Deiner Region
- ✓ WIR analysieren im Hintergrund kontinuierlich Dein Warensortiment – so können wir Deine Warenlieferungen individuell an Dich und Deine Kundinnen anpassen und DU bist vor Ort optimal aufgestellt



- ✓ natürlich stärken wir Dich und Deinen Markt mit einem Gebietsschutz und einem exklusiven Verkaufsrecht in Deiner Region
- ✓ sollte Dir doch einmal etwas in Deinem Sortiment fehlen, kannst du dank unseres dynamischen Warentausches zwischen den Boutiquen schnell für Nachschub sorgen
- ✓ Wir feiern und lernen zusammen – bei uns bekommst Du neben Deiner Grundausbildung viele Schulungen (online und in Präsenz), Workshops, Seminare und einmal im Jahr feiern wir gemeinsam ein großes Sommerfest
- ✓ Wir unterstützen Dich mit einem schicken und verkaufsfördernden Ladenbau und sind auch gerne bei den Mietverhandlungen an Deiner Seite
- ✓ Du hast klare Wettbewerbsvorteile durch eine starke Marke im Hintergrund



# Bis zur Eröffnung unterstützen wir Dich mit:

---

- ✓ Know-How und vielen Jahren Erfahrung bei Deiner Standortsuche
  - ✓ Wir sind an Deiner Seite, wenn es um die Konditionsverhandlungen Deines Mietvertrages geht
  - ✓ während der Planungs- und Eröffnungsphase ist ein Ansprechpartner nur für Dich da
  - ✓ Du bekommst eine professionelle und umfassende Einarbeitung in einer extra dafür ausgebildeten und ausgewählten „Casa“
- 





# Im laufenden Betrieb kannst Du von uns erwarten:

---

- ✓ wöchentliche Warenlieferungen
- ✓ Schulungen und Workshops rund um das Thema Verkaufen & Begeistern • individuell abgestimmte Trainings für Dein Visual Merchandising
- ✓ eingespielte Lieferlogistik
- ✓ individuelle Beratung im Hinblick auf Deine betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- ✓ kontinuierlicher Erfahrungsaustausch zwischen den Partnerinnen







20.000

Käuferinnen pro Jahr





Wir kennen Deine Ängste





# Ich habe als Unternehmerin keine Erfahrung:



Die meisten unserer Franchisenehmerinnen haben vor der Gründung keine unternehmerische Erfahrung. Deshalb unterstützen wir Dich vor Ort und digital mit Schulungen, Erfahrungsaustauschen und Coachings. Dein persönlicher Ansprechpartner ist immer für Dich da.





# Das Franchise-System schränkt mich ein:

» Du profitierst von dem Systemstandard, der über Jahre optimiert worden ist und hast gleichzeitig einen hohen Grad an unternehmerischer Freiheit in Deiner Boutique.

«







## Das ist eine zu hohe Investition für mich!

---

”

Mit unserem einzigartigen Mode-System AUST Franchise kannst du mit geringem finanziellen Risiko Deine Traumboutique eröffnen. Die Anfangskosten belaufen sich auf ca 10-15K. Im laufenden Betrieb unterstützen wir Dich, indem wir das komplette Waren- und Abschriftenrisiko übernehmen und Du keine Warenfinanzierung leisten musst.

“

---



# Ich habe noch gar keinen passenden Standort gefunden

---

”

Wir helfen Dir bei der Standortsuche und haben ein sehr gutes Netzwerk in der Immobilienbranche. In der Regel finden wir gemeinsam innerhalb von vier Wochen Deinen perfekten Standort.

“





A woman with short dark hair, wearing a white button-down shirt, is smiling and adjusting a white sweater on a white mannequin. The setting is a boutique with clothing racks and a stack of folded clothes in the background.

**Beste r Monatsumsatz  
einer AUST-Boutique:**

**85.000€ auf 45m<sup>2</sup>**





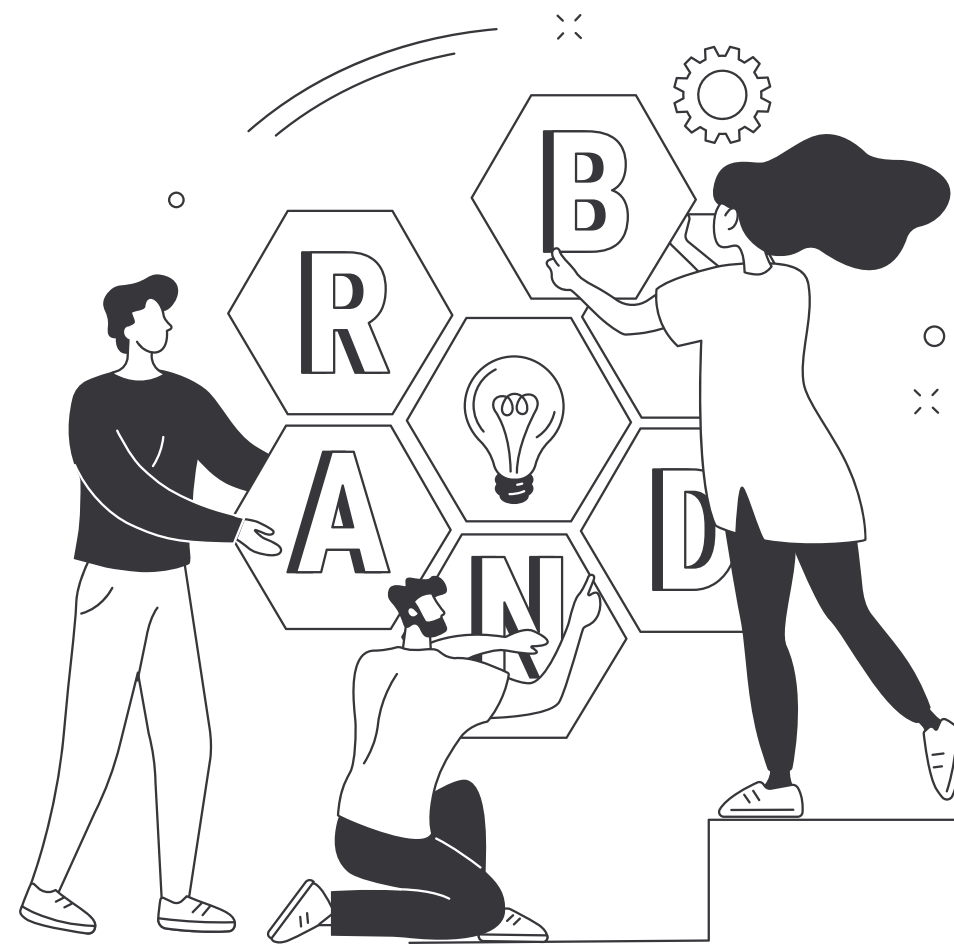
3 Vorteile von  
AUST Franchise-System



# Konzentriere Dich auf Deine Stärken:

---

Wir kümmern uns um alle Rahmenbedingungen, so dass Du Dich zu 100% auf das Verkaufen in Deine Boutique konzentrieren kannst.







# Profitieren von unserer System-Erfahrung:

Wir sind seit über 50 Jahren am Markt und sind vertraut mit dem deutschen Mode-Sektor. Wir kennen die Marktmechanismen und wissen, wie man erfolgreich eine Mode-Boutique etabliert.





# Vom Start an Begleitet:

---

Wir begleiten Dich vor, während und nach der Eröffnung Deine Boutique. Ein persönlicher Ansprechpartner ist Dein treuer Weggefährte und hilft Dir bei allen Fragen und Problemen. Wir bieten Dir einen wöchentlichen Erfahrungsaustausch (online) mit anderen Partnerinnen und besuchen



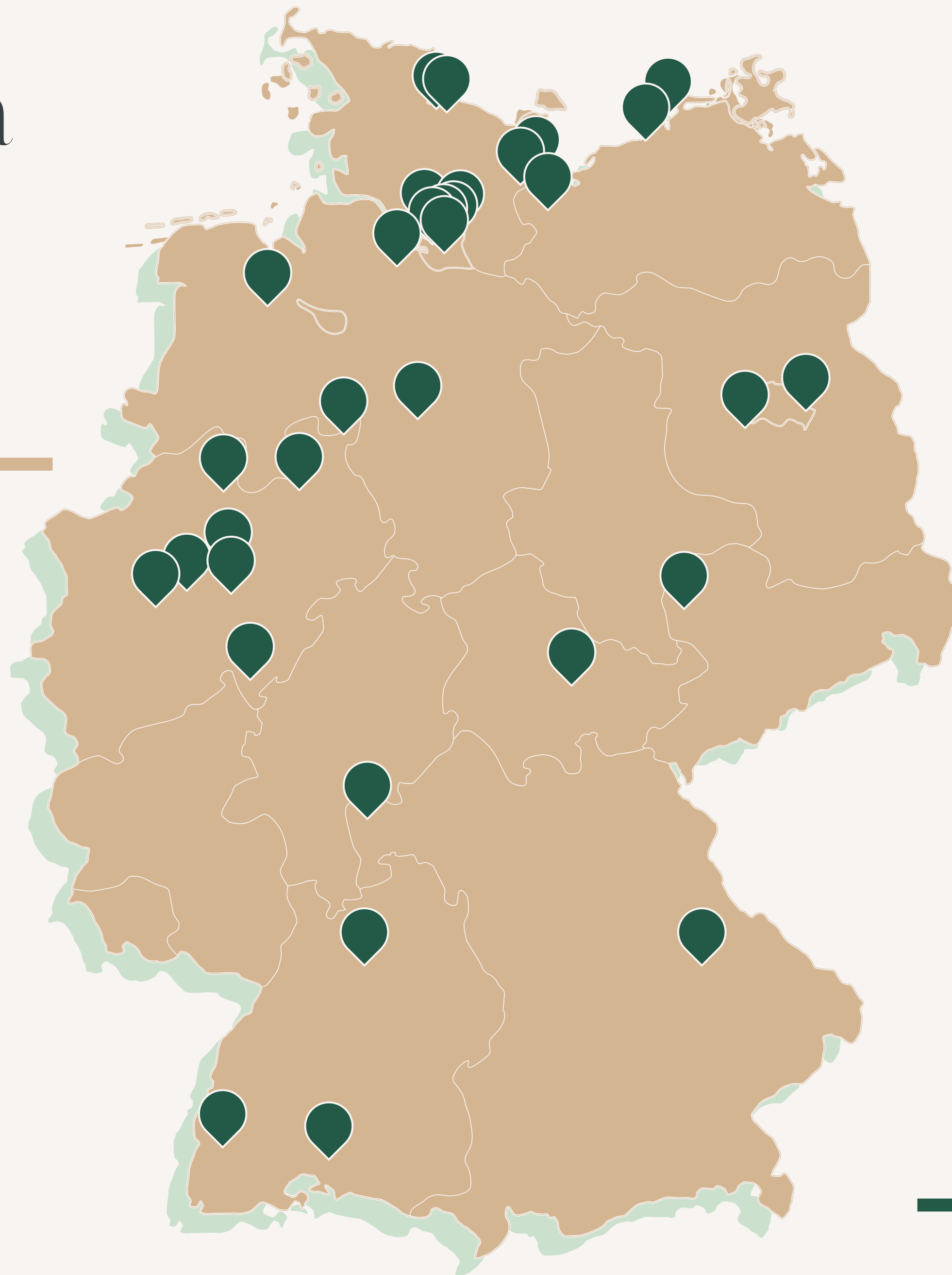
Dich regelmäßig in Deiner Boutique. Zudem kannst Du an Schulungen und Workshops von unserer Systemzentrale teilnehmen.





# +50 Bella Italia Mode in Deutschland

---



Bring das  
Mode-Erlebnis

# AUST

in Deine Stadt

---



# Erstgespräch

---

Die Inhalte dieser Broschüre haben Dir gefallen? Du willst konkreter über Deine Möglichkeiten und Deine Fragen sprechen? Dann nutze unser Erstgespräch und geh den nächsten Schritt zu Deiner Traumboutique

**Kontakt:**

**Tanja Kaminski**

**tk@austfashion.de**

**(0) 40 60775 - 122**



Ich freue mich  
auf den Austausch  
mit Dir!

---



AUST

FRANCHISE